



# Tout l'univers de **GESTPE Solutions**



## **GESRESTAURATION** Métiers de Bouche

Le Site du conseiller



Clic & Collect MysolutionsWEB



## CONSTAT

### La TPE, acteur majeur de l'économie française

En France, la Très Petite Entreprise (TPE) est un acteur majeur de l'économie. Selon une étude statistique de l'INSEE datant de 2015, les TPE contribuaient pour 9 % au produit intérieur brut national.

Pour la BPI France, ces très petites entreprises sont très actives dans l'économie locale et elles représentent près de 2/3 des entreprises françaises. Leur développement représente donc un enjeu majeur pour la croissance et l'emploi en France.

### Défaillances d'entreprises en France : la situation des TPE se dégrade

D'après une étude réalisée par la COFACE depuis mai 2018, le nombre de défaillances d'entreprises augmente en France. Cette défaillance concerne au plus haut point les TPE. L'essentiel de cette hausse est imputable aux difficultés des TPE réalisant moins de 250 000 d'euros de chiffre d'affaires (plus de 80 % des défaillances)

Ces défaillances se confirment dans le secteur de la restauration et des métiers de bouche. Selon les données du greffe du tribunal de commerce de Paris, rapportées par le magazine Challenges, plus de trois restaurants se créent chaque jour dans la capitale, parallèlement six établissements ferment dans le même temps. En 2017, selon Resto Connection, un restaurant sur deux « tire définitivement le rideau » avant la fin de sa troisième année d'exploitation. Les Echos ainsi que La Tribune révèlent aussi à travers les résultats des travaux réalisés par le cabinet Altares, que le nombre d'entreprises en faillite en France a progressé de 3,4 %, en raison des cessations d'activité des très petites entreprises comme celles des secteurs de la restauration et des métiers de bouche.

Pour comprendre ce problème, il est important de mettre en avant le rôle du dirigeant et de ses choix stratégiques.

## Le rôle et les choix stratégiques du dirigeant de TPE

Selon l'AIA TPE, dans les TPE le chef d'entreprise est le point de décision unique. La perception qu'il a de son entreprise, sa formation, ses valeurs, de son attention à suivre sa gestion et ses objectifs personnels influent énormément sur le résultat.

Et ce chef d'entreprise ne possède pas toujours les compétences nécessaires à la gestion et à la réussite de son entreprise. De nombreux travaux de recherche, les travaux d'Ibrahim et Ellis (1986) ainsi que d'Ibrahim et Goodwin (1986) sur les facteurs d'échec et de succès des TPE ont montré que les compétences du dirigeant sont l'une des principales conditions, sinon la condition essentielle.

Il y a donc un lien évident entre la réussite d'une entreprise et les compétences du chef de cette dernière.

## Corrélation entre réussite d'une TPE et compétences du dirigeant

Alain CAPIEZ, à travers ses travaux de recherche et ses enquêtes, montre une corrélation entre problèmes de gestion et besoins de formation complémentaires. Pour lui, la formation du dirigeant joue un rôle primordial, ses besoins de formation suivent ses problèmes rencontrés, mais trop souvent avec un certain décalage, décalage qui correspond au temps nécessaire à sa prise de conscience du besoin pour gérer efficacement une organisation dont la complexité s'intensifie avec le temps.

D'après une étude économique sur le secteur de la restauration et des métiers de bouche, réalisée par Eurogroup Consulting, il y a nécessité de prendre des mesures permettant de limiter les défaillances d'entreprises en développant une offre de formation en continu pour les chefs d'entreprises des TPE et PME et salariés sur des volets tels que le/la :

- Finance, comptabilité, contrôle de gestion
- Droit du travail
- Administratif
- Management du personnel

Certains dirigeants, font appel à des conseillers (France INFO) afin d'être accompagnés sur des aspects complexes tels que la rentabilité, la gestion, etc...

## Le besoin d'un logiciel pour accompagner les patrons de TPE de la restauration et des métiers de bouche

En Octobre 2015, un conseiller en TPE et conseiller Rivalis depuis Juin 2015, dirigeant de GESTPE38, M. RAYNAUD Joël, Ingénieur INP Pagora Grenoble Promotion 1993 et MSc Finance d'entreprise Groupe INSEEC Lyon 2013, fort de ses expériences précédentes et de plusieurs accompagnements de TPE décide de créer, pour l'un de ses clients, le restaurant l'Art des mets – Le Tire-Bouchon (Isère), **un utilitaire Excel Restauration+** qui deviendra ensuite l'utilitaire **SAAS GesRestauration – Métiers de bouche**

Ses objectifs initiaux :

- Solutionner les problématiques de gestion rencontrés par son client restaurateur, partager sa connaissance, la genèse de GesRestauration – 1<sup>er</sup> Progiciel de Gestion Intégré à destination des TPE de la restauration et des métiers de bouche.
- Répondre à la demande des patrons de restaurants et des métiers de Bouche pour pouvoir mettre simplement en application les bases de leur métier à savoir :
  - Réaliser des fiches techniques et les chiffrer
  - Calculer la marge pratiquée
  - Maitriser ainsi leur prix de revient.

### **SOLUTION – VENIR EN AIDE AUX TRES PETITES ENTREPRISES**

#### Pour qui ?

La solution s'adresse aux dirigeants de TPE de la restauration et des métiers de bouche (boulangers, pâtisseries, traiteurs, charcutiers, bouchers, poissonniers, etc.) ainsi qu'aux conseillers en entreprises qui accompagnent ces professionnels.

**La transformation digitale des entreprises ne cesse de s'accélérer** : télétravail, automatisation des process, cybersécurité, analyse de données, cloud... **Les perspectives de croissance** sont encore nombreuses pour un marché de l'informatique déjà en bonne santé.

Selon une étude de la société Gartner, le marché des logiciels et applications d'entreprise est prévu en **progression annuelle de 10 % à 15 %** durant **les 5 prochaines années**.

Selon Gartner, la crise liée au COVID-19 a révélé **la nature fragile de nombreux processus « traditionnels »** et **le besoin existentiel** pour de nombreuses entreprises **d'accélérer la transformation numérique**.

**Le marché des logiciels est en forte croissance** : il a connu **+5,3% en 2018**, au-delà des 3,9% prévu pour l'ensemble du secteur. Le logiciel en France représente **plus de 11,9 milliards d'euros de chiffre d'affaires** (et à plus de **80% dans le B2B**).

Les revenus des logiciels sont portés par le **développement des SaaS** (software as a service) : leurs revenus ont atteint **2,8 milliards d'euros**, avec une **croissance de 24%** par rapport à l'année précédente.

D'après les prévisions d'IDC, le marché français des logiciels de gestion de systèmes va connaître une progression annuelle moyenne de 5,5% en valeur entre 2017 et 2021. De fait, son chiffre d'affaires devrait passer de 514 M€ à 638 M€ en 2021.

### Quelles solutions ?

**Trois utilitaires ont été développés par les équipes pour répondre à ces besoins**, des utilitaires intuitifs, fiables, performants et pratiques. Les codes et les bases ont été développés pour que leur utilisation soit le plus fluide possible. Les temps de réponse de nos utilitaires sont quasi instantanés.

**GesRestauration – Métiers de bouche** qui se décline en 3 versions (**Gratuit – Basic et Expert**).

La version Gratuit, pour permettre aux dirigeants de la restauration et des métiers de bouche de tester nos solutions. La version Basic, une version améliorée de la version Gratuite à destination de ses mêmes dirigeants. Une version Experte, la version complète de GesRestauration destinées aux dirigeants de la restauration et des métiers de bouche qui souhaitent se faire accompagner par un conseiller en entreprise expert en pilotage d'entreprise.

**MysolutionsWEB click & Collect** – Site vitrine marchand pour les dirigeants de la restauration et des métiers de bouche, et pas que, tous les commerçant qui souhaitent vendre leurs produits, disposer en moins de 4 heures d'une vitrine Click & Collect y compris l'installation d'un terminal de paiement.

**Le site du conseiller – monconseillerTPE** – Site vitrine individuel pour les conseillers mais avec des fonctions communautaires de partage qui préservent les droits d'auteur. Référencement optimisé de ces sites par référencement naturel (notre savoir-faire).

### **GesRestauration – Métiers de bouche et son univers...**

GesRestauration est et restera le premier utilitaire développé par GESTPE SOLUTIONS – GESTPE 38 SAS. L'utilitaire a été optimisé chaque année depuis son lancement.

Il est incontestablement en avance sur tous les utilitaires du marché tant il possède de fonctionnalités pour répondre sur option activable à des besoins précis. Il est déjà décliné en 3 offres, une première **Gratuite** pour tester mais pas que..., une seconde **Basic** pour aller plus loin, calculer la liste des courses, calculer et imprimer les ordres de fabrication, calculer et imprimer la liste des 20% d'ingrédients qui représentent 80% des coûts d'achat. Une troisième offre dite **Experte** pour répondre au besoin des commerçants qui souhaitent se faire accompagner dans la gestion de leur entreprise.

Entre autres des fonctionnalités développées et activables suivant le besoin :

- L'option Tout vendre dans GesRestauration pour transformer en un clic des ingrédients des recettes de mise en place en produits vendables.
- Les options de TVA multiples pour calculer les marges des menus et des produits finis composés d'ingrédients à TVA différente.
- Sa capacité à intégrer tous les produits commercialisés par tous les faiseurs de l'alimentaire, de l'agro-alimentaire. En 1 clic après avoir réalisé les recettes, avoir la capacité de disposer de toute la liste des produits à acheter suivant les fournisseurs utilisés.
- Son option Click & Collect MysolutionsWEB.

- Sa capacité à administrer à 100% un site vitrine et marchand d'un restaurant d'une entreprise des métiers de bouche. Le prototype tourne, il nous reste juste à le finaliser et le commercialiser.
- Avec GesRestauration, nous avons aussi la capacité de vendre sur plusieurs magasins pour un seul établissement, nous travaillons aussi sur une option de livraison à domicile avec un moteur qui permet à un commerçant ambulant de réaliser es tournées auprès de ces clients ruraux.

Dans nos tiroirs, une version 4 qui sera déployée en septembre 2021 jusqu'au 31 Décembre 2021 avec comme priorité :

- Le pilotage de la masse salariale et du résultat d'exploitation
- Les calculs de nutri-score sur les recettes
- La valorisation des stocks à date
- La cuisine traditionnelle française...

#### **Le site du conseiller – monconseillerTPE**

Des sites internet, une signature numérique et digitale pour tous ceux qui font le métier de conseiller auprès des dirigeants de TPE/PME. La version 2 de ce site a commencé à être livrée le 20 avril 2021, son déploiement complet va prendre quelques mois d'ici l'été 2021, elle sera déployée à 100%. Avec cette version, plus de fonctionnalités utiles pour les conseillers, les clients des conseillers, plus de contenus, plus de référencement naturel. Toujours plus de contenus avec une nouvelle offre Partenaire Satellite qui se mettra en place sur le deuxième trimestre 2021. Une dizaine de contacts sont déjà pris.

#### **MysolutionsWEB Click & Collect – 100% administré par GesRestauration**

Ces sites sont 100% opérationnels et leurs fonctionnalités dépassent celles offertes par le marché. Nous prévoyons d'apporter néanmoins des améliorations en commençant par connecter ce service à l'api Octopus pour pouvoir envoyer et recevoir des sms.

La solution peut évoluer au 4ème trimestre 2021 pour les restaurateurs pour qu'ils puissent prendre leur commande en salle depuis une tablette et envoyer les ordres de production en cuisine.

L'univers de MysolutionsWEB ne se résume pas à notre solution de Click & Collect. Nous avons aussi la capacité de créer des sites internet vitrines complets pour tous les établissements de la restauration et des métiers de bouche 100% administré depuis GesRestauration. Sur ces sites, nous déploierons des options déjà maîtrisée de réservations en lignes, de sites marchands spécifiques, des sites marchands pour les commerçants qui réalisent des tournées auprès de leurs clients.

***Ces 3 utilitaires inter-communiquent entre eux...Pour toujours plus de Service...***

## L'ÉQUIPE



**Joël RAYNAUD**

Fondateur & Président & Actionnaire majoritaire

Les équipes sont très réduites du côté de GESTPE Solutions avec un poste de direction technique et commerciale, un poste d'assistance technique. Avec le COVID, le poste d'assistance technique a été supprimé, il sera prochainement réactivé avec la reprise attendue d'une activité « normale ».



Coté Web Média Com, 4 postes dont 1 poste de direction technique et commerciale et développeur (25 ans d'expérience dans le Web – Expert en technique de référencement naturel), un poste de développeur, 2 postes de Community manager référencement, 1 poste de chef de projet.

## **BUSINESS MODEL**

Le business model de GESTPE Solutions est basé sur la vente de services WEB auprès de ces clients.

En fonction des solutions, plusieurs tarifs :

### **GesRestauration – Métiers de bouche:**

- **GesRestauration Gratuit** : Gratuit
- **GesRestauration Basic** : 29€ HT / mois avec un engagement de 12 mois
- **GesRestauration Expert** : Pas de tarification publique. Offre réservée pour l'instant aux conseillers qui accompagnent des dirigeants de TPE de la restauration et des métiers de bouche. Ces conseillers ont la possibilité d'acheter suivant besoin 1 licence de 6 mois par clients, ou de préacheter des packs de 5, 10 ou 20 licences par avance. Durée de validité de l'activation des licences, date de commande + 5 ans. Le prix de ces licences n'est pas communiqué pour permettre aux conseillers de fixer librement le prix de leur accompagnement (y compris la mise à disposition de la version Experte de GesRestauration)

Avec les offres GesRestauration Expert, GESTPE Solutions et le réseau Rivalis ont contractualisé un accord de partenariat pour proposer aux conseillers du réseau Rivalis une remise de 40% sur le prix des licences Expert acheté par ses conseillers par rapport au prix pratiqué avec un conseiller hors réseau Rivalis

### **GesRestauration – MysolutionsWEB click & Collect:**

- 49€ HT / mois avec un engagement de 6 mois
- 500 € HT / an avec un engagement de 12 mois

Des nouveaux tarifs sont en préparation pour les offres full MysolutionsWEB qui inclue site internet vitrine 100% administré depuis GesRestauration, des options de réservations en lignes, de suivi des tournées...

Des possibilités de développement en Europe existent... Des contacts avaient été pris en 2019 lors du salon SIRHA pour déployer cette solution en Espagne, au Portugal, en Italie et en Allemagne. Nous étions par prêt... Nous le serons pour le prochain salon SIRHA 2021 prévu en septembre.

### **Le site du conseiller – monconseillerTPE :**

- 129€ HT / mois avec un engagement de 6 mois
- 99€ € HT / an avec un engagement de 12 mois

Avec l'offre **Le site du conseiller – monconseillerTPE**, GESTPE Solutions et le réseau Rivalis ont contractualisé un accord de partenariat pour proposer aux conseillers du réseau Rivalis une remise de 30% sur les prix des droits achetés par ses conseillers par rapport au prix pratiqué avec un conseiller hors réseau Rivalis.

## MÉTRIQUES

Le prévisionnel de CA et compte de résultat est prudent avec une reprise progressive de la commercialisation en septembre 2021 pour GesRestauration (Nous prévoyons néanmoins de commencer un tour de France des conseillers début juin 2021 qui devrait permettre de boucler plus favorablement au 30 Septembre l'exercice 20-21 ainsi que l'exercice 2021-2022.

Une montée en puissance sûre et progressive qui doit permettre à horizon septembre 2023 et septembre 2024 de dégager une CAF de respectivement 85k€ et 162k€

### Compte résultat GESTPE Solutions 2018 - 2024

	2018-2019 16 mois	2019-2020 12 mois	2020-2021 12 mois	2021-2022 12 mois	2022-2023 12 mois	2023-2024 12 mois
Chiffre d'affaire Net	120 935,37 €	79 281,21 €	61 526,19 €	205 691,67 €	350 270,83 €	475 259,67 €
Marge	120 935,37 €	79 281,21 €	37 315,36 €	120 746,67 €	207 380,00 €	285 444,67 €
Total charges d'exploitation	78 175,49 €	85 297,37 €	49 706,85 €	138 488,00 €	149 977,00 €	155 110,00 €
Résultat d'exploitation	42 759,88 €	-6 016,16 €	-12 391,49 €	-17 741,33 €	57 403,00 €	130 334,67 €
CAF	56 454,88 €	17 794,84 €	16 482,14 €	12 036,67 €	85 570,00 €	162 584,67 €

### PROPOSITION FINANCIERE

*Comme tous les projets présentés aux investisseurs particuliers sur AYOMI, celui-ci fait l'objet d'un financement en réseau fermé. Cela signifie que l'entrepreneur donne en priorité la possibilité à son réseau direct et indirect d'investir dans sa société.*

#### Le retour sur investissement :

En échange de votre investissement, vous recevrez (au prorata de la somme investie) des dividendes sur les résultats de la Société. Vous avez également la possibilité de réaliser une plus-value à la revente de vos actions et de défiscaliser une partie de votre investissement à hauteur de **25% si vous vous engagez à conserver cinq ans vos actions.**

Les statuts de **GESTPE Solutions** prévoient que tout actionnaire qui garde ses actions plus de 3 ans peut les vendre à un autre actionnaire ou à un tiers approuvé par les actionnaires à un prix libre.

A la fin de cette augmentation de capital, les statuts seront modifiés pour indiquer que si l'actionnaire majoritaire vient à vendre ses actions, il devra au préalable obtenir de l'acquéreur potentiel une offre identique pour tous les actionnaires par un engagement écrit.

**Historique :**

- > Raison Sociale : GESTPE SOLUTIONS
- > Forme : Société par actions simplifiée
- > SIRET : 840 368 047 00014
- > Date d'immatriculation : 14/06/2018
- > Capital social : 5 000,00€
- > Site internet : <https://www.gesrestauration.com/>

**Ventilation des fonds recherchés - Les fonds récoltés seront alloués aux :**

- Développement du produit : 50%
- Recrutement : 25%
- Marketing : 25%

**Table de capitalisation - La société est détenue par :**

- > Joel RAYNAUD détient 69 % des actions de la société GESTPE SOLUTIONS
- > Stéphane BISILLON détient 20 % des actions de la société GESTPE SOLUTIONS
- > GESTPE 38 SAS (Joel RAYNAUD) détient 5 % des actions de la société GESTPE SOLUTIONS
- > Nathalie RAYNAUD détient 5 % des actions de la société GESTPE SOLUTIONS
- > Thibaud JACOB détient 1 % des actions de la société GESTPE SOLUTIONS

Si vous avez plus de questions sur GESTPE SOLUTIONS vous pouvez parler aux équipes gérant la campagne : Tel : +33 (0) 7.55.50.67.21